# 2005年3月期中間決算説明会

2004年11月25日

#### 森永乳業株式会社

#### 業績予想に関する注意事項

この資料の数値のうち、過去の事実以外の計画、方針、その他の記載にかかわるものは、将来の業績にかかる予想値であり、それはいずれも、現時点において当社が把握している情報に基づ〈経営上の想定や見解を基礎に算出されたものです。従いまして、かかる予想値は、リスクや不確定要因を含むものであって、現実の業績は諸々の要因により、かかる予想値と異なって〈る可能性があります。かかる潜在的リスクや不確定要因としましては、主要市場の経済状況および製品需要の変動、為替相場の変動、国内外の各種規制ならびに会計基準・慣行などの変更等が含まれます。

- 1. 商品分野別の動向
- 2. 主なトピックス
- 3. 今期の業績見通し

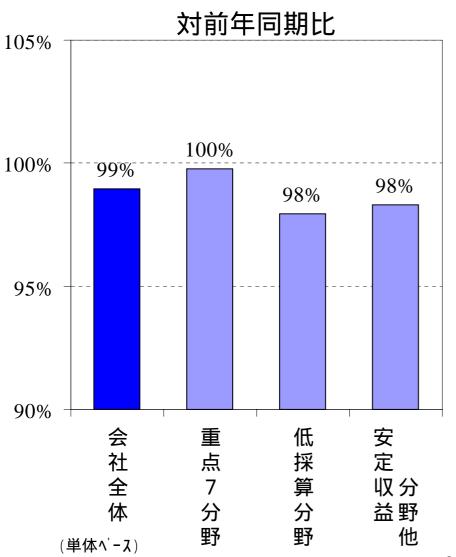


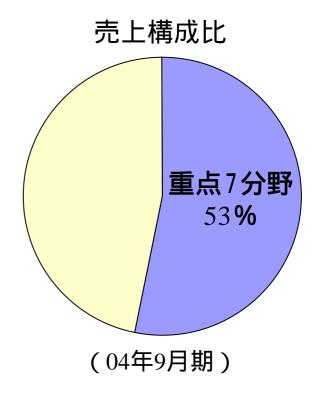
# 商品分野別の動向 (上期実績)

本資料では、前年同期と比較しやすいように、売上計上基準変更前の数値にてご説明致します。



# 今中間期の売上実績



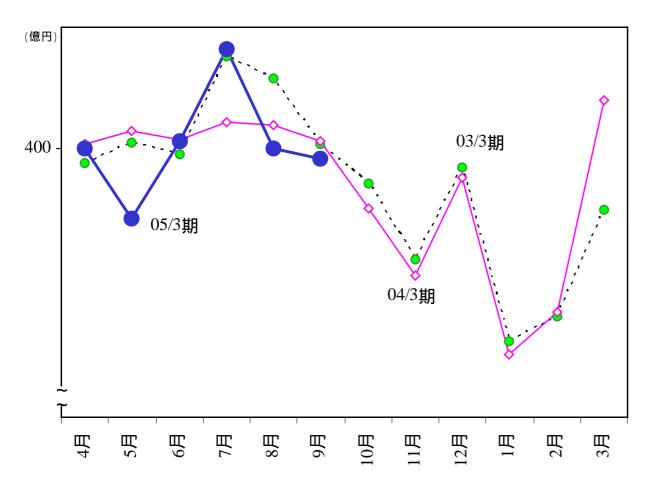


#### 売上構成比の変化

52% 53% (03/9) (04/9)

# 単体売上高の月次推移

• 5月の天候不順を7月の猛暑で挽回するも、商品絞込みや相次ぐ台風 上陸の影響で前年同期並みの水準。

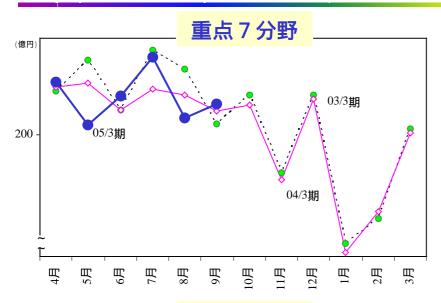


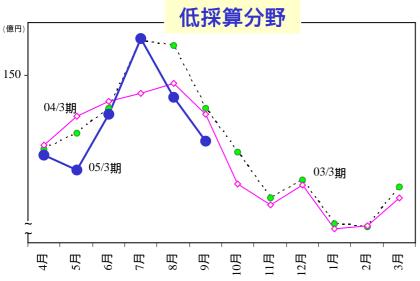
#### 四半期別売上高

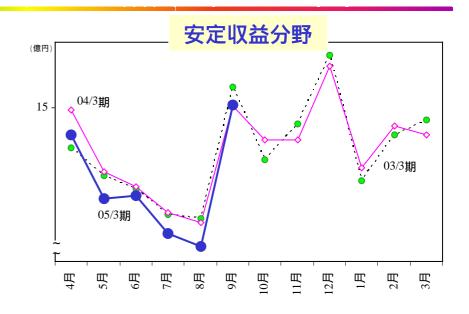
	売上高	前同比
第1Q (4-6月)	1,175	97%
第2Q (7-9月)	1,237	101%
上期 (4-9月)	2,412	99%

(単位:億円)

# 分野別の月次売上高







#### 重点7分野

(乳飲料·ティー、ヨーグルト、デザート、チーズ、栄養食品、 業務用食品、機能素材)

今後の成長が期待でき、収益性も高い。最も重点を置く分野。

#### 低採算分野

(牛乳、冷菓、果汁飲料)

現時点の収益性は低いが、マーケティング力強化及び 合理化により改善を図る。

#### 安定収益分野

(クリープ、乳酸菌飲料)

成熟市場であり、安定的に収益に貢献。

### 重点7分野の売上実績

< 重点 7 分野 >		前同比
乳飲料/ティー	346 億円	107%
ヨーグルト	289 億円	88%
デザート	135 億円	112%
チーズ	155 億円	100%
栄養食品	109 億円	100%
業務用食品	212 億円	98%
機能素材	21 億円	110%
重点7分野	1,267 億円	100%

#### 主な要因

- 乳飲料/ティーは、マウント レーニア、リプトンが好調持続。
- ヨーグルトは、アロエが苦戦。
- デザートは、ヒット商品効果。
- チーズは、家庭用伸び悩むも 業務用でカバー。
- 栄養食品は、幼児用粉乳が善戦。
- 機能素材は、ペプチド等機能性 原料が好調。



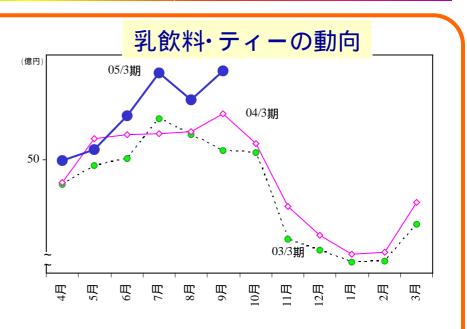
### 乳飲料・ティー

#### マウントレーニアシリーズ好調

- チルドコーヒー市場は好調に拡大。 (2003年度:前年比7%増)
- 特に市場の35%を占めるカップ タイプが拡大。当社はこの市場の パイオニアとしてシェア6割。
- 今後もおいしさとクオリティを 追求するとともに、ラインアップ 拡充で支持拡大を図る。

#### • リプトンティーも好調持続

- ・チルド紅茶市場は前年比8%増。
- リプトンは、おいしさと季節限 定フレーバーが支持されシェア 7割超のトップブランド。



#### ブランド別売上高

	売上高	前同比
マウントレーニア	134 億円	114%
リプトン	93 億円	118%

### ヨーグルト

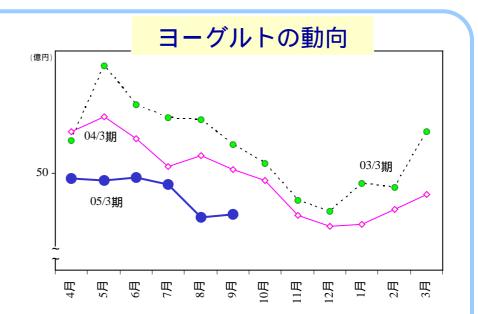
#### ・上期前年割れ

- ビヒダスは前期並みを維持する も、アロエ・ラクトフェリンが 落ち込み2ケタ減。
- アロエは競合との競争激化で苦戦。下期は商品リニューアルと 10周年キャンペーンで巻き返し を図る。
- ラクトフェリンは素材の認知度 を高める活動を継続的に実施。
- ・ 継続的に新商品を投入する。

ReNewal A
7月中旬 9

New!



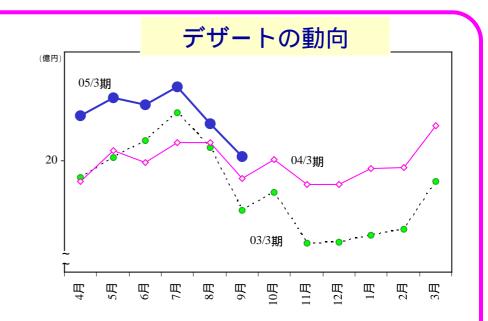


#### ブランド別売上高

	売上高	前同比
アロエ	116 億円	83%
ビヒダス	79 億円	100%
ラクトフェリン	23 億円	79%

### デザート

- ・昨年度からの好調持続
  - 新商品を相次ぎ投入。大容量プ リンや鉄人・銘店シリーズが好 評を博し、売上2ケタ増に大き く貢献。
  - 下期も、新商品投入やリニュー アルで拡大を図る。



#### 主な商品ラインアップ

ReNewal

9月下旬

ReNewal



10月上旬

ReNewal New! New!



9月上旬

4月上旬



9月上旬



10月下旬

New!



10月中旬

# 牛乳・冷菓

#### ・牛乳:NB比率は着実に上昇

- 今後も取引先・消費者へ「森永のおいしい牛乳」をアピールし、 NB比率を高めていく。
- •「森永のおいしい牛乳」は、8月 より東北地区でも発売。

(上期:36億円、通期:70億円)

• 品種削減:アイテム数10%減。

• 宅配事業:195万世帯、155億円。

#### ブランド別売上高構成比

	04/3	04/9
NB	18%	27%
PB	66%	58%
FB	16%	15%



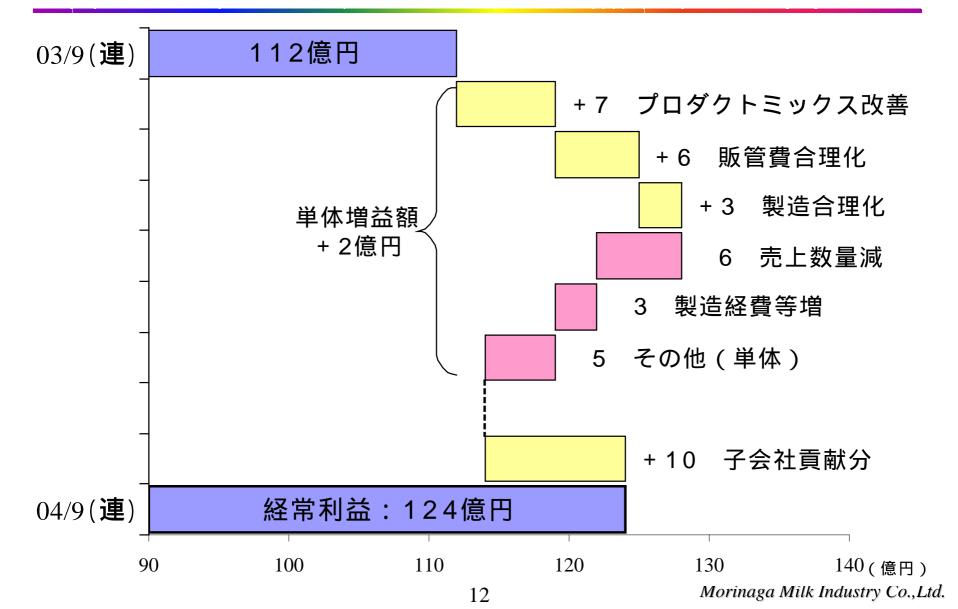
(注)対象は1000ml牛乳(金額ベース)

- 冷菓: 重点商品への絞込み
  - ~ ピノ、MOW、クリスピーナ、チェリオ
  - 取引条件の改善と品種削減による収益改善
    - ~ アイテム数30%減

低採算分野は、売上は 前期水準に達しなかっ たものの、商品構成の 変化で収益性は改善

# 2. 主なトピックス

# 経常利益の増減益要因(上期実績)



### 連結子会社の状況

- ・好調な子会社
  - 生産・生販会社は、単体と同様売上横ばい。
  - 販売会社は、新規開拓が進み、売上増加。
  - その他会社のうちクリニコは前同比121%と好調持続。
  - 今上期は、販売会社・その他会社の売上・利益貢献度大。

	売上高	前同比	社数	主な子会社
生産・生販会社	643 億円	100%	17社	横浜乳業、エムケーチーズ
販売会社	786 億円	112%	11社	デイリーフーズ
その他会社	419 億円	114%	9社	クリニコ、森永エンジニアリング
合計	1,848 億円	108%	37社	

# デイリーフーズの経営統合

九州デイリーフーズ
四国デイリーフーズ
中国デイリーフーズ
市西日本デイリーフーズ
東海デイリーフーズ
新潟デイリーフーズ
・ ボイリーフーズ
・ 北海道デイリーフーズ

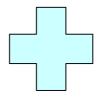
2005年 4月 (新)デイリーフーズ 売上高 1,100億円

- 全国各地に配置しているデイリー フーズ10社を経営統合
- 食品流通業界の環境変化に対応
- グループ事業強化の一環

#### 新デイリーフーズの特長

#### (従来のデイリーフーズ各社)

- 地域別にきめ細かな対応
- 大手に比べ小回りがききローコスト



グループ10社が手を結ぶことで

- 商談機能の強化
- チルド、日配品中心に積極拡大
- 物流、情報提供で差別化
- 一括仕入れでコストダウン、事務 の効率化・迅速化
- 将来的には株式上場を目指す

### 新工場の概要と現況

#### • 富士乳業新工場

- 9月に建屋完成。10月より製造設備搬入開始。2005年3月製造開始。
- 4ラインでスタート。
- 高品質・高生産性の最新鋭工場。
- 新設備・新技術による差別化商品を製造。
- 冷菓の中核製造拠点(基幹商品に絞り込んで生産)

#### • 神戸新工場

- 2004年12月着工、2006年春製造開始。
- カップ飲料、ヨーグルト、臨床栄養食品、高齢者向け新商品の4ラインでスタート。
- 西日本地区の「市乳・チルド商品物流センター」を併設。

3. 今期の業績見通し

# 今期の見通し(連結)

(単位:億円)	今期	前期	前期比	(参考) 5月予想
売上高	5,790 (5,720)	5,655	102% (101%)	5,790
営業利益	155	132	117%	157
経常利益	170	151	112%	170
当期利益	78	65	121%	78

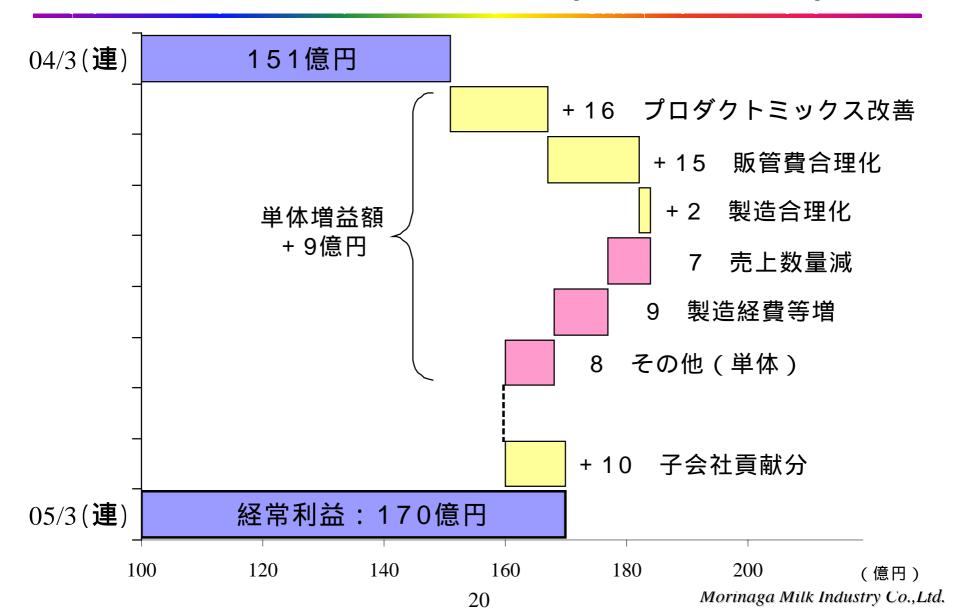
(注)カッコ内は売上計上基準変更後

# 今期の見通し(単体)

(単位:億円)	今期	前期	前期比	(参考) 5月予想
売上高	4,549 (4,470)	4,568	100% ( 98%)	4,670
営業利益	92	78	119%	101
経常利益	110	100	110%	120
当期利益	48	38	126%	52

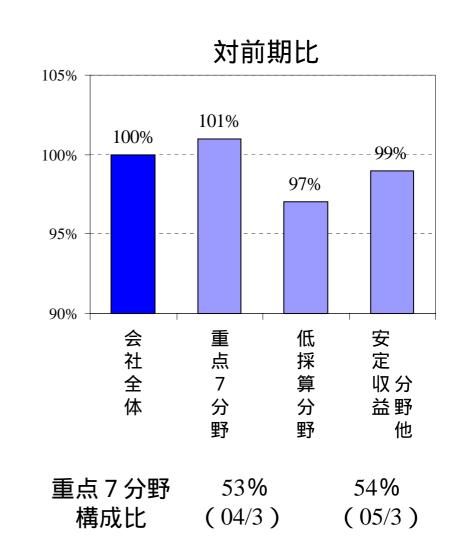
(注)カッコ内は売上計上基準変更後

### 経常利益の増減益要因(今期見通し)



# 重点7分野の今期見通し

<重点 7 分野 >		前期比
乳飲料/ティー	620 億円	107%
ヨーグルト	560 億円	93%
デザート	270 億円	111%
チーズ	320 億円	100%
栄養食品	220 億円	101%
業務用食品	430 億円	99%
機能素材	40 億円	108%
重点7分野	2,460 億円	101%



### おいしいをデザインする

